HatchMatch Group

Proyecto avícola — ficha de decisión ejecutiva

Compare las propuestas con un mismo pliego; esta ficha no homologa proveedores. Anote evidencia, responsable de revisión y condiciones pendientes. Lo desconocido sigue pendiente: un precio atractivo no compensa un requisito obligatorio incumplido.

Puerta de decisión / evidencia solicitada	Estado / responsable / acción pendiente
Objetivo empresarial: unidades, demanda máxima, ciclos, fases y supuestos.	_____ _____
Capacidad: horas netas, limpieza, cuellos de botella y compatibilidad entre granja, incubación y línea.	_____ _____
Alcance: obra, equipos, montaje, conexiones, puesta en marcha y exclusiones.	_____ _____
Bioseguridad: flujos limpios y sucios, acceso para limpieza y revisión veterinaria local.	_____ _____
Servicios: calidad del agua, electricidad, respaldo, drenaje y responsables de conexiones.	_____ _____
Evaluación del proveedor: planos aplicables, referencias autorizadas, equipo ejecutor y soporte documentado.	_____ _____
Coste de ciclo de vida: moneda, impuestos, logística, tarifas locales, mantenimiento, repuestos y software.	_____ _____
Contrato: dependencias de entrega, pruebas de aceptación, pagos por hitos y límites de garantía.	_____ _____

Marque: documentado / pendiente / no aplicable. Indique revisor y siguiente acción. No diluya una condición crítica mediante un promedio.

Decisión: avanzar / aclarar / pausar. Condiciones, responsable y aprobación: _____

Ayuda de planificación, no homologación ni asesoría técnica, veterinaria o jurídica. HatchMatch coordina la búsqueda; los proveedores independientes ejecutan. Herramientas y servicio gratuitos para compradores. Infraestructura asistida: desde USD 250.000.

hatchmatchgroup.com